Zakończenie I kw. 2012 r.

11/05/2012

Polimex-Mostostal zakończył I kw. 2012 r. następującymi, skonsolidowanymi wynikami:

- przychody ze sprzedaży wyniosły **1 030 mln zł** – wzrost o 17 % w stosunku do I kw. ubiegłego roku,

- zysk netto sięgnął **17 mln zł** – wzrost o 41,7% w stosunku do I kw. ubiegłego roku)

- zysk operacyjny wyniósł **43 mln zł** – wzrost o 43,3 % w stosunku do I kw. ubiegłego roku,

- marża netto wyniosła **1,7 proc.** wobec **1,4 proc.** w I kw. ubiegłego roku.

- portfel zamówień Grupy (bez konsorcjantów) wynosi **11,4 mld zł** – wzrost o 53,4% w stosunku do I kw. ubiegłego roku.

- I kw. 2012 roku zakończyliśmy lepszymi wynikami sprzedaży od tych, uzyskanych w I kw. roku 2011. W bardzo trudnych realiach rynkowych dla budownictwa nasz wynik netto uplasował się na dobrym poziomie, mimo niekorzystnych, w stosunku do roku ubiegłego, relacji kursowych EUR/PLN i wzrostu bazowych stóp procentowych o 20% - informuje Konrad Jaskóła, Prezes Zarządu Polimex-Mostostal SA.

- Początek 2012 roku możemy zaliczyć do udanych również z powodu pozyskania kilku ważnych kontraktów. Pozwala nam to utrzymywać na bardzo wysokim poziomie wartość portfela podpisanych zleceń. To zapewnia realizację budżetów w kolejnych kwartałach 2012 i 2013 roku – uzupełnia Prezes.

Ostatnio zawarte kontrakty

Wśród ostatnio zawartych znalazły się m.in. kontrakty na:

- zaprojektowanie i budowę dwóch bloków energetycznych w elektrowni Opole o wartości 11,5 mld zł brutto,

- wykonanie dwóch budynków tj. Lubelskiego Centrum Konferencyjnego oraz siedziby Urzędu Marszałkowskiego w Lublinie, wraz z niezbędną infrastrukturą techniczną o wartości 117,8 mln zł brutto,

- dostawę i montaż konstrukcji stalowych oraz obudowy ścian i dachów nowego bloku energetycznego w Elektrowni CHP Brista w Szwecji o wartości 48,5 mln zł brutto,

- budowę Obwodnicy Gdowa - ETAP I, w ciągu drogi wojewódzkiej nr 967, w województwie małopolskim, powiecie wielickim, w gminie Gdów o wartości 29,7 mln zł.

- Omówienia wymaga podpisany w lutym 2012 roku, przez konsorcjum w składzie Rafako, Polimex-Mostostal, Mostostal Warszawa, historyczny kontrakt na realizację dwóch bloków energetycznych w Elektrowni Opole. Jego wartość przekracza 11,5 mld zł, a udział Polimexu-Mostostalu w konsorcjum stanowi 42%. Decyzja o rozpoczęciu inwestycji w Elektrowni Opole ma istotne znaczenie dla rozwoju polskiej energetyki. Z wielką satysfakcją podpisaliśmy tę znaczącą umowę. Jest ona ukoronowaniem naszych ponad dwuletnich intensywnych przygotowań i prac nad tym projektem – informuje Jaskóła.

Sąd okręgowy w Łodzi ogłosił 3 kwietnia br. wyrok, w którym oddalił skargę firmy Alstom na postanowienie Krajowej Izby Odwoławczej z 11 stycznia br. w sprawie przetargu zorganizowanego przez PGE GiEK na budowę dwóch nowych bloków energetycznych o łącznej mocy 1800 MW w Elektrowni Opole. Wyrok ten zamyka firmie Alstom drogę do dalszych odwołań w tej sprawie.

Perspektywy dla kolejnych, znaczących kontraktów

- Korzystne dla nas rozstrzygnięcie przetargu na budowę bloku węglowego w elektrowni Kozienice byłoby drugą, bardzo oczekiwaną decyzją po podpisaniu niedawno przez nas umowy na budowę dwóch bloków w elektrowni Opole. Korzystną ofertę o wartości blisko 6,3 mld zł brutto złożyliśmy tu w konsorcjum z firmą Hitachi Power Europe. Jesteśmy do realizacji tego zlecenia bardzo dobrze przygotowani. Kontrakt na budowę bloku w Kozienicach byłby naszym kolejnym zleceniem energetycznym o wielomiliardowej wartości, mającym kluczowe znaczenie dla rozwoju polskiej energetyki –– podkreśla Prezes.

- Uczestniczymy ponadto we innych ogłaszanych przetargach energetycznych dla elektrowni w Rybniku, Ostrołęce czy elektrowni Północ. Dysponujemy potencjałem zdolnym do równoległego realizowania kilku wielkich kontraktów energetycznych, zarówno jako konsorcjant, jak i samodzielnie. - uzupełnia Prezes.

- Czekamy również, m.in. na rozstrzygnięcie przetargu na budowę instalacji odazotowania spalin dla PKN Orlen o wartości kilkuset milionów złotych - dodaje Konrad Jaskóła.

Priorytety działań na najbliższą przyszłość

Oddłużenie Spółki i dyscyplina finansowa
- Priorytet ma kwestia oddłużenia Spółki i uzyskanie w końcu roku wskaźnika długu netto/EBITDA na poziomie nieprzekraczającym wartości 3,5. W tym kontekście najważniejsze jest dla nas zwiększanie EBITDA oraz sprzedaż aktywów deweloperskich i dezinwestycje – informuje Prezes Jaskóła.

- Ponadto z uwagi na malejący udział w sprzedaży kapitałochłonnych kontraktów drogowych, przewidujemy spadek zapotrzebowania na kredyty.

Obecnie nie rozpatrujemy natomiast emisji akcji, nie przygotowujemy się też do takich działań – dodaje Prezes.

- Dysponujemy aktywami deweloperskimi o wartości księgowej ponad 360 mln. Posiadane przez nas tereny i obiekty deweloperskie są wystawione do sprzedaży. Rynek jest aktualnie trudny, więc szacujemy, że w najbliższych miesiącach sprzedamy aktywa za około 80 mln zł. Obecnie zbieramy oferty od potencjalnych kupujących i jest duża szansa, że niektóre działki lub budynki sprzedamy w drugim i trzecim kwartale br. – wyjaśnia Prezes Jaskóła.

- Przygotowujemy Torpol do IPO. Prospekt emisyjny jest w trakcie opracowywania. Sprzedaż 30% akcji Torpolu będzie zależała od tego, na ile będziemy zdecydowani, żeby ją zrealizować oraz czy sytuacja na GPW w połowie bieżącego roku będzie sprzyjająca. Czy sprzedaż nastąpiłaby poprzez giełdę, czy w transakcji z inwestorem jest jedynie sprawą techniczną – wyjaśnia Prezes.

- Pod kątem dezinwestycji rozpatrujemy też nasze spółki zagraniczne, m.in. dwie spółki ukraińskie i jedną rumuńską. Rozważamy ponadto sprzedaż polskich spółek, których jesteśmy właścicielem, a które nie należą do naszego core-biznesu. są to Sefako, Stalfa, Energop, Energomontaż Północ Gdynia – uzupełnia Konrad Jaskóła.

W Polimexie–Mostostalu została wdrożona ostra dyscyplina finansowa i program obniżania kosztów który obejmuje m.in.: wdrażanie polityki „back to back” w zakresie płatności polegającej na tym, że Polimex-Mostostal rozlicza się z podwykonawcom dopiero po otrzymaniu należności od zamawiających, optymalizowanie terminów płatności, zwiększenie skuteczności egzekwowania należności, obniżanie kosztów oraz ograniczanie inwestycji.

- Efekty w postaci oszczędności zaczęło już także przynosić wdrożenie centralnego systemu zakupów materiałów, maszyn, urządzeń oraz usług. Spółka ponadto stale optymalizuje system gospodarowanie zasobami ludzkimi - dodaje Jaskóła.

Reorganizacja Spółki.
- Kontynuujmy przebudowę Spółki, tworząc z obecnej struktury zakładowej pięć segmentów, które będą odpowiadały za poszczególne sektory naszej działalności, tj.: generalne wykonawstwo w energetyce, serwis w energetyce i chemii, produkcję, infrastrukturę oraz budownictwo ogólne. Przejście ze struktury zakładowej do struktury zarządzania segmentami zamierzamy zakończyć przed upływem 2012 roku. Zwiększy się w ten sposób czytelność struktury, dalszej optymalizacji ulegnie zarządzanie oraz jeszcze bardziej wzrośnie zdolność organizacji do kompleksowej realizacji największych zadań inwestycyjnych – informuje Prezes.

Utrzymanie dywersyfikacji usług i rynków zbytu
Dywersyfikacja usług i rynków zbytu to silny atut działalności Polimexu-Mostostalu. Utrzymane są zasadnicze kierunki działalności inżynieryjno-budowlanej w sektorach energetyki, chemii, nafty, ochrony środowiska, budownictwa drogowego, kolejowego oraz ogólnego, jak również produkcja wyrobów, konstrukcji stalowych oraz usługi cynkowania ogniowego.

Odbiorcami oferowanych przez nas usług i wyrobów są klienci w wielu krajach Europy, Afryki, obu Ameryk i in. W I kw. 2012 r. eksport wyniósł 35,1 % sprzedaży i kształtowała się na poziomie eksportu w analogicznym okresie ubiegłego roku. Wśród realizowanych za granicą kontraktów znajdują się m.in. kontrakty montażowe w sektorze energetyki realizowane na rynku niemieckim, kontrakt na budowę terminala zbiornikowego w Holandii oraz kontrakt kolejowy w Norwegii.

- Powołaliśmy w Spółce Biuro Eksportu dla koordynacji i dalszego rozwoju naszych zagranicznych aktywności. Potencjalnie interesującymi rynkami są dla nas kraje byłego ZSRR, arabskie jak i północnej Afryki, gdzie Polimex-Mostostal był

aktywny już od lat 60.-70. ubiegłego wieku. Spółka jest tu nadal rozpoznawana i dobrze oceniana. Podejmując decyzję o rozwijaniu działalności na nowych rynkach, będziemy jednak mieli na uwadze bezpieczeństwo ekonomiczne kontraktów. Dalej będziemy aktywni na rynkach europejskich, tj. w Niemczech, Skandynawii, we Francji oraz wielu innych. Oceniamy, że w wyniku naszych starań będziemy realizować kolejne kontrakty eksportowe, m.in. w energetyce, infrastrukturze kolejowej, drogowej, budownictwie przemysłowym i ogólnym - informuje Prezes Jaskóła.

- Przewidując natomiast konieczność przeprowadzenia niezbędnych inwestycji w tym segmencie, zwiększyliśmy zdolność Polimexu-Mostostalu do wykonywania wielkich projektów w energetyce. Stopniowy wzrost w naszym portfelu liczby kontraktów energetycznych będzie przeciwwagą dla ewentualnego spadku liczby przetargów w budownictwie drogowym – dodaje Konrad Jaskóła.

- Ponadto, w nadchodzących kwartałach będą rosły szanse na pozyskanie nowych zleceń w budownictwie kolejowym – uzupełnia Przez Jaskóła.

Rośnie zapotrzebowanie na rozwiązania pro-ekologiczne. Grupa dostarczyła dotychczas m.in. kilkadziesiąt kotłów produkcji Sefako do spalarni odpadów dla odbiorców w całej Europie.

- Planuje się realizację wielu instalacji tego typu w Polsce, każda o wartości od kilkudziesięciu do kilkuset milionów zł – komentuje Prezes Jaskóła

Polimex-Mostostal rozwija działalność w sektorze energetyki wiatrowej. Spółka zamierza rozwijać działalność w tym zakresie jako generalny wykonawca.

Niektóre otrzymane w ostatnim czasie nagrody i wyróżnienia

- „Najciekawsze z najlepszych wdrożeń IT w przemyśle” za wdrożenie kompleksowego rozwiązania informatycznego wspierającego proces zakupów dla Polimex-Mostostal przyznane przez Wydawcę Miesięcznika Nowy Przemysł oraz portalu wnp.pl,

- „Perła Polskiej Gospodarki” - wyróżnienie dla Polimex-Mostostal za konsekwentną realizację polityki i strategii przedsiębiorstwa oraz pozycję lidera wśród najbardziej dynamicznych i najbardziej efektywnych przedsiębiorstw w Polsce przyznane przez redakcję miesięcznika Polish Market oraz Instytut Nauk Ekonomicznych Polskiej Akademii Nauk,

- I miejsce w Konkursie „Orły Polskiego Budownictwa” w kategorii Generalny Wykonawca dla Polimex-Mostostal przyznane przez Kapitułę i Organizatorów Konkursu pod patronatem Ministerstwa Infrastruktury,

- „Ambasador Polskiej Gospodarki” w kategorii Eksporter- tytuł dla Polimexu-Mostostal w konkursie zorganizowanym przez Business Center Club pod honorowym patronatem Ministra Spraw Zagranicznych RP,

- I miejsce w rankingu Book of Lists 2011 w kategorii Generalny Wykonawca dla Polimexu-Mostostalu przyznane przez zespół redakcyjny Book of Lists 2011 oraz Warsaw Business Journal,

- Kryształowy Laur Umiejętności i Kompetencji dla Konrad Jaskóły - Prezesa Zarządu Polimex-Mostostal,

- I miejsce Polimexu - Mostostalu w rankingu TSR złota Akcja WIG - Budownictwo na najlepszą spółkę giełdową za okres 2002-2011 (TSR - Total Shareholder Return jest popularnym wskaźnikiem, który pozwala ocenić umiejętność kreowania przez spółki wartości dla akcjonariuszy).

- III miejsce Polimexu - Mostostalu w rankingu TSR - złota Akcja mWIG 40 na najlepszą spółkę giełdową za okres 2002-2011.

PDF