Polimex-Mostostal osiągnął w 2013 r. zysk brutto na sprzedaży. Portfel zamówień grupy kapitałowej utrzymuje się na wysokim poziomie 9,3 mld zł.

24/03/2014

Spółka kontynuuje proces restrukturyzacji - zarząd Polimexu-Mostostalu opracował i konsultuje z wierzycielami zmodyfikowaną koncepcję restrukturyzacji operacyjnej i finansowej spółki.

- W wyniku zrealizowanych w ostatnich kwartałach działań restrukturyzacyjnych uzyskaliśmy istotną poprawę funkcjonowania firmy na wielu płaszczyznach, w tym znaczącą redukcję kosztów prowadzenia działalności - informuje Gregor Sobisch, prezes zarządu Polimexu-Mostostalu.

- Pozytywne efekty polegające na znaczącym obniżeniu kosztów ogólnego zarządu, mające wyraźne odzwierciedlenie w danych finansowych za 2013 rok, uzyskaliśmy dzięki wdrożonej restrukturyzacji operacyjnej i uproszczeniu struktury organizacyjnej – zaznacza Joanna Makowiecka, wiceprezes zarządu.

- Opracowaliśmy i przedstawiamy wierzycielom zmodyfikowany program dalszej restrukturyzacji finansowej i operacyjnej, w którym sprecyzowane zostały niezbędne – w ocenie zarządu – działania mające na celu osiągnięcie stabilizacji finansów firmy na satysfakcjonującym poziomie – dodaje wiceprezes Maciej Stańczuk.

Wyniki finansowe za 2013 r.

Polimex-Mostostal:

1,7 mld zł przychodów (wobec 3,1 mld zł przychodów w 2012 r.),

6,7 mln zł zysku brutto ze sprzedaży (wobec -647,9 mln straty brutto ze sprzedaży w 2012 r.),
-152,5 mln zł straty operacyjnej (wobec -834,1 mln zł straty operacyjnej w 2012 r.),
-161,6 mln zł straty netto (wobec -1,1 mld zł straty netto w 2012 r.),
marża brutto na sprzedaży wyniosła 0,4% (wobec -20,6% w 2012 r.).
Grupa Polimex-Mostostal:

2,4 mld zł przychodów (wobec 4,1 mld zł przychodów w porównywalnym okresie 2012 r.).
24,7 mln zł zysku brutto ze sprzedaży (wobec -635,3 mln zł straty brutto ze sprzedaży w 2012 r.),
-173,6 mln zł straty operacyjnej (wobec -1,2 mld zł straty operacyjnej w porównywalnym okresie 2012 r.),
-260,9 mln zł straty netto (wobec -1,2 mld zł straty netto w porównywalnym okresie 2012 r.),
marża brutto ze sprzedaży wyniosła 1,0% (wobec -15,5% w porównywalnym okresie 2012 r.).

Wartość portfela podpisanych zamówień firmy, przewidzianych do realizacji w ciągu kilku nadchodzących lat, utrzymuje się na wysokim poziomie 9,3 mld zł.

Działalność operacyjna i restrukturyzacja Polimexu-Mostostalu

Pomimo napiętej sytuacji w zakresie płynności finansowej, Polimex-Mostostal w 2013 roku realizował znaczące kontrakty, m.in. w wymagającym sektorze energetyki. Wśród realizowanych kontraktów należy wymienić budowę nowego bloku energetycznego w Elektrowni Kozienice, która postępuje zgodnie z harmonogramem. Wartość kontraktu wynosi 6,3 mln zł brutto.

Polimex-Mostostal w lutym 2014 r. rozpoczął realizację innego znaczącego dla firmy kontraktu, tj. budowę dwóch nowych bloków energetycznych w Elektrowni Opole. Jego wartość wynosi 11,5 mld zł brutto, z czego około 42%, czyli 4,83 mld

zł, przypada na Polimex-Mostostal.

Spółka podjęła decyzję o zamrożeniu działalności w budownictwie drogowym. Z winy leżącej po stronie zamawiającego, tj. Generalnej Dyrekcji Dróg Krajowych i Autostrad, Polimex-Mostostal wypowiedział dwa kontrakty na budowę odcinków autostrad A1 i A4 oraz kontrakt na budowę odcinka drogi ekspresowej S69. Mniejsze kontrakty w tym sektorze realizuje spółka zależna PRInż–1. Za pośrednictwem spółki zależnej Torpol SA, kontynuowana jest działalność grupy w segmencie budownictwa kolejowego.

- Równolegle do realizacji zadań wynikających z podpisanych kontraktów, kontynuujemy program głębokiej restrukturyzacji operacyjnej, której korzystne efekty coraz wyraźniej odzwierciedlają wyniki finansowe. W 2013 roku postępowało konieczne zmniejszanie liczby etatów. Proces ten miał na celu dostosowanie potencjału pracowniczego do posiadanych zleceń i wdrożonej nowej struktury organizacyjnej spółki – informuje wiceprezes Joanna Makowiecka.

Spółka kontynuowała sprzedaż aktywów nie zaliczanych do działalności podstawowej. W ramach programu dezinwestycji zrealizowane zostały transakcje sprzedaży spółek zależnych oraz posiadanych nieruchomości, również w ramach transakcji pakietowych.

Polimex-Mostostal reorganizował także własną grupę kapitałową. Struktura grupy uległa uproszczeniu i zmniejszyły się koszty jej funkcjonowania. Likwidowane były spółki celowe, które zakończyły już realizację projektów oraz następowała reorganizacja spółek i oddziałów, które nie były rentowne i nie rokowały perspektyw na prowadzenie rentownej działalności w przyszłości.

- Grupa buduje pozycję lidera rynku oraz preferowanego partnera w działalności inżynieryjno-usługowej w branży energetycznej i petrochemicznej, poprzez bezkompromisową restrukturyzację i koncentrację na kluczowych kompetencjach – informuje prezes Gregor Sobisch.

- Nowa strategia grupy zakłada wprowadzenie w latach 2014-2019 sześciu inicjatyw strategicznych, do których należą:

· koncentracja na działalności podstawowej i przeprowadzenie szeregu dezinwestycji,

· wprowadzenie nowej struktury organizacyjnej,

· zwiększenie elastyczności działania i efektywności kosztowej,

· zwiększenie aktywności spółki na rynkach zagranicznych,

· dalsze rozwijanie kompetencji spółki,

· zmniejszenie zadłużenia netto – dodaje prezes Sobisch.

Dzięki konsekwentnym działaniom w zakresie restrukturyzacji finansowej mającym na celu poprawę sytuacji płynnościowej spółki, w październiku 2013 roku podpisany został z wierzycielami aneks do umowy restrukturyzacyjnej, który wdrożył drugi etap restrukturyzacji finansowej w zakresie zasad obsługi zadłużenia finansowego spółki. Dokonano uzgodnień w zakresie rozłożenia w czasie spłaty zadłużenia, pozyskania linii gwarancyjnej oraz gotówki poprzez sprzedaż części aktywów.

Zwołane przez zarząd na 12 listopada 2013 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie podjęło decyzję w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego spółki.

- Podejmowane przez zarząd działania stanowiły odpowiedź na trudną sytuację ekonomiczną firmy i były niezbędne dla wyjścia z kryzysu oraz funkcjonowania spółki w przyszłości. Priorytetem jest dalsza poprawa płynności finansowej, a w konsekwencji stopniowa odbudowa zaufania do firmy wśród inwestorów, wierzycieli, zleceniodawców i podwykonawców – konkluduje prezes Gregor Sobisch.

PDF