

# Polimex-Mostostal z zapełnionym portfelem zamówień po III kwartale 2011 r.

10/11/2011



Zakończenie III kwartału 2011 r.

Polimex-Mostostal zakończył III kwartał 2011 r. następującymi, skonsolidowanymi wynikami:

przychody ze sprzedaży wyniosły 3 468 mln zł – wzrost o 16,4 % w stosunku do III kw. ubiegłego roku,

zysk netto sięgnął 41 mln zł – spadek o 32,1% w stosunku do III kw. ubiegłego roku,

zysk operacyjny wyniósł 81 mln zł – spadek o 37,3% w stosunku do III kw. ubiegłego roku,

marża netto wyniosła 1,2% , wobec 2,0 % w III kw. ubiegłego roku.

portfel zamówień Grupy wynosi obecnie 12 mld zł z uwzględnieniem konsorcjantów – wzrost o 11,1 % w stosunku do III kw. ubiegłego roku oraz 8,8 mld zł bez uwzględnienia konsorcjantów - wzrost o 14,3 % w stosunku do III kw.ubiegłego roku.

- Na otrzymany wynik istotnie wpłynął znaczący aktualnie udział w sprzedaży kontraktów infrastrukturalnych (kontrakty te charakteryzuje niska marża) oraz generalnie bardzo silna konkurencja cenowa w przetargach.

Należy podkreślić, że pomimo spowolnienia gospodarczego oraz trudnej sytuacji na rynku budowlanym, osiągnięty, pozytywny wynik jest lepszy od konsensusu rynkowego - informuje Konrad Jaskóła, Prezes Zarządu Polimex-Mostostal SA.

- Trzeba zwrócić uwagę również na fakt, że wartość portfela podpisanych kontraktów utrzymuje się na bardzo wysokim poziomie. To gwarantuje w istotnej części realizację budżetów 2012 r. i 2013 r. – dodaje Konrad Jaskóła.

Ostatnio zawarte kontrakty.

Polimex-Mostostal w III kwartale i pierwszych tygodniach IV kw. br. zawarł szereg kontraktów, w tym również na realizację dużych inwestycji jak np.:

- na modernizację stacji kolejowej Łódź Fabryczna o wartości ponad 1,76 mld zł brutto. Kontrakt realizuje Torpol - spółka z grupy Polimex-Mostostal (udział Torpolu w pracach stanowi 40%).
- na budowę Międzynarodowego Centrum Kongresowego w Katowicach o wartości 252,7 mln zł brutto,
- na modernizację Stadionu im. Ernesta Pohla w Zabrzu - I etap za 192,5 mln zł brutto,
- na generalne wykonawstwo przebudowy odcinka dróg krajowych nr 1 i 86 (Gdańsk - Cieszyn) w granicach miasta Tychy o łącznej długości 6,8 km. Wartość kontraktu brutto wynosi: 149, 9 mln zł,
- na budowę Zakładu Produkcji Części Samochodowych w Wałbrzychu o wartości 107,3 mln zł brutto,
- na budowę budynku dydaktycznego i administracyjnego Uniwersytetu Gdańskiego w Gdańsku za 77,2 mln zł brutto,
- na budowę hali sportowej w Rumunii o wartości 68,7 mln zł brutto,
- na budowę Centrum Handlowego w Szczecinie za 59,8 mln zł brutto,
- na budowę międzygminnego kompleksu unieszkodliwiania odpadów komunalnych w Sulnówku o wartości 42,4 mln zł brutto.

Ponadto w ostatnich tygodniach Polimex-Mostostal złożył oferty z najlepszymi cenami oraz takie, które zostały już uznane przez zamawiających za najkorzystniejsze, w tym na budowę hali widowiskowo-sportowej "Podium" w Gliwicach za 294,3 mln zł brutto.

- Spodziewamy się, że ten kontrakt podpiszemy jeszcze w bieżącym roku - wyjaśnia Prezes Jaskóła.

- Przewidujemy, że może nastąpić stopniowy wzrost w naszym portfelu liczby kontraktów na modernizację i budowę nowych odcinków linii kolejowych. Będą one stanowić przeciwwagę dla ewentualnego spadku liczby przetargów w budownictwie drogowym. Co istotne, należy mieć nadzieję, że kontrakty kolejowe

będą miały nieco wyższe marże w porównaniu do kontraktów drogowych – dodaje Prezes Jaskóła.

Perspektywy w eksporcie.

Dywersyfikacja geograficzna to silny atut działalności Polimexu-Mostostalu. Spółka posiada własne zakłady produkcyjne w Rumunii we Włoszech i na Ukrainie. Odbiorcami usług i wyrobów są klienci w wielu krajach Europy, Afryki, obu Ameryk i in.

Po III kw. 2011 r. eksport wyniósł 29 % sprzedaży.

Wśród realizowanych za granicą kontraktów znajdują się m.in. kontrakty montażowe w sektorze energetyki realizowane na rynku niemieckim, kontrakt na budowę terminala zbiornikowego w Holandii oraz kontrakt kolejowy w Norwegii.

Potencjalnie interesującym rynkiem są w chwili obecnej kraje arabskie i północnej Afryki, gdzie Polimex-Mostostal był aktywny od lat 60-70. ubiegłego wieku. Spółka jest tu nadal rozpoznawana i dobrze oceniana. Polimex-Mostostal posiada przedstawicielstwo i jeden kontrakt w trakcie realizacji w Libii. Biorąc pod uwagę zaplanowane, zakrojone na szeroką skalę inwestycje w tym kraju, jest możliwy wzrost przyszłego zaangażowania w realizację nowych kontraktów na tym rynku.

Polimex-Mostostal prowadzi również rozmowy jako potencjalny wykonawca z lokalnymi instytucjami w Iraku.

Niedawno zostało reaktywowane joint-venture Polimexu-Mostostalu z lokalnym partnerem w Arabii Saudyjskiej. Spółka prowadzi tu rozmowy w sprawie kontraktów związanych z modernizacją instalacji chemicznej oraz budownictwem kubaturowym.

- Podejmując decyzję o rozwijaniu działalności na rynkach arabskich, będziemy mieli na uwadze bezpieczeństwo ekonomiczne kontraktów, a także bezpieczeństwo fizyczne pracowników. Równolegle jesteśmy aktywni na rynkach europejskich tj. m.in. w Niemczech, Skandynawii, we Francji, aktywizujemy się na Białorusi. Spodziewamy się, że w wyniku naszych starań będziemy na tych rynkach realizować kolejne kontrakty eksportowe, m.in. w energetyce, infrastrukturze kolejowej, budownictwie przemysłowym i ogólnym - informuje Prezes Jaskóła.

Perspektywy w energetyce

- Inwestycje te w Polską energetykę opiewają na sumaryczną kwotę ponad 44 mld zł netto. W kilku przetargach jesteśmy już po prekwifikacjach. Jak wskazują doświadczenia procedury przetargowe nie zakończą się szybko, jednak w przyszłości pojawią się znaczące przychody z tego segmentu – informuje Prezes Jaskóła.

Rośnie zapotrzebowanie na rozwiązania pro-ekologiczne. Grupa dostarczyła dotychczas m.in. kilkadziesiąt kotłów do spalarni odpadów dla odbiorców w całej Europie. Planuje się realizację wielu instalacji tego typu w Polsce, każdą o wartości kilkuset milionów zł.

Polimex-Mostostal rozwija działalność w sektorze energetyki wiatrowej. Spółka zamierza rozwijać działalność w tym zakresie jako generalny wykonawca - czyli kompleksowo realizować projekty.

Inwestycje.

- Kontynuujemy inwestycję na tym terenie, który został objęty Pomorską Specjalną Strefą Ekonomiczną. Własne nabrzeże portowe adaptujemy do specyficznych potrzeb Grupy, tak aby ułatwić przygotowanie konstrukcji i urządzeń do wysyłki, skrócić czas dostaw do klienta oraz czas montażu elementów na miejscu u odbiorcy. Jest to zgodne ze światowymi trendami, aby maksymalnie prefabrykować urządzenia i konstrukcje przed wysyłką do zamawiającego. W ten sposób zwiększamy możliwości eksportowe wysokomarżowej produkcji stalowej. Systematycznie rozwijamy tu produkcję oraz montaż wielkogabarytowych i sferycznych konstrukcji stalowych, m.in. dla potrzeb projektów morskich i energetyki jądrowej. Remontujemy tu również statki - informuje Jaskóła.

- Natomiast Spółka Grande Meccanica SpA (Włochy), zależna w 100% od Polimexu-Mostostalu, rozbudowuje w Civitavecchia na nabrzeżu portowym pod Rzymem swoje moce wytwórcze, tak aby rozszerzyć ofertę o produkcję wielkogabarytowych, grubościennych aparatów ciśnieniowych, wykorzystywanych głównie w przemyśle chemicznym i naftowym – dodaje Prezes.

Działalność operatorska.

Polimex-Mostostal realizuje filozofię ucieczki do przodu i stałego zabiegania o wyprzedzanie pod różnymi względami konkurencji. W związku ze spodziewanym ograniczeniem inwestycji w Polsce, analizowane są nowe możliwości dalszego różnicowania aktywności biznesowej. Brane są pod uwagę m.in. funkcje

operatorskie, które Polimex-Mostostal mógłby z korzyścią realizować.

- Wariantów dla działalności operatorskiej jest wiele. Plan taki Polimex-Mostostal mógłby np. zrealizować stając się współinwestorem bloków energetycznych średniej mocy –wyjaśnia Jaskóła.

- Analizując rynek zbytu energii elektrycznej i ciepła dochodzimy do przekonania, że energetyka oferuje dobre warunki dla takiej działalności. W Polsce mamy słaby bilans energetyczny i starzejące się elektrownie oraz linie przesyłowe. Sprzedaż energii z nowych bloków może więc być dobrym biznesem – dodaje Prezes.

- Nie ograniczamy się jednak wyłącznie do sfery energetyki. Istnieją bowiem inne obszary, które badamy, takie jak np. infrastruktura drogowa i kolejowa. Wydają się one również interesujące i mogą nakłonić nas do zostania w perspektywie lat inwestorem i operatorem. Dla tak dużej firmy jak Polimex-Mostostal funkcje operatorskie mogą stać się kolejnym krokiem w przyszłość i sposobem na stabilizację naszych przychodów, wyników i miejsc pracy - konkluduje Konrad Jaskóła.

Polimex-Mostostal i jego Zarząd jest doceniany.

W III. kw. 2011 r. Polimex-Mostostal S.A został wyróżniony:

I miejscem w Konkursie „Orły Polskiego Budownictwa” w kategorii Generalny Wykonawca, przyznany przez Kapitułę i Organizatorów Konkursu pod patronatem Ministerstwa Infrastruktury,

Złotą Odznaką „Zasłużony dla Budownictwa” przyznaną przez Kapitułę Odznaki „Zasłużony dla Budownictwa” ,

Tytułem „KONSTRUKCJA STALOWA - REALIZACJA ROKU 2011” przyznany za budowę Hali Wystawowej na terenie Targów Kielce.

[PDF](#)